

けいえい きぎょう かん
経営や起業に関する
ざいりゅうしかく
在留資格とライフプラン



2021.10.14

かながわけん ぎょうせいしよしかいこくさいぶ

神奈川県行政書士会国際部

しえん

Startup visa支援チーム

ぎょうせいしよし

行政書士

かさま

笠間

ゆみこ

由美子

ぎょうせいしよし

行政書士

せきや

関谷

さなえ

佐奈恵

ほんじつ 本日のポイント

- ① ^{がいこくじんけいえいしゃ}外国人^{きぎょう}経営者の^{けいえい}起業・^{じれいしょうかい}経営の事例紹介
- ② ^{きぎょう}起業・^{けいえい}経営を^きすることを決めたら
^{かんが}考えること（^{じぎょうけいかく}事業計画^{つく}を作ろう！）
- ③ ^{きぎょう}起業の^{てつづ}手続き
- ④ がんばって^{けいえい}経営！
- ⑤ まとめ
- ⑥ ^{しつぎおうとう}質疑^ひ応答



だい ぶ
第1部：

がいこくじんけいえいしゃ
外国人経営者の

きぎょう けいえい じれいしょうかい
起業・経営の事例紹介

がいこくじんけいえいしゃ おお と く
外国人経営者が多く取り組むビジネスは？

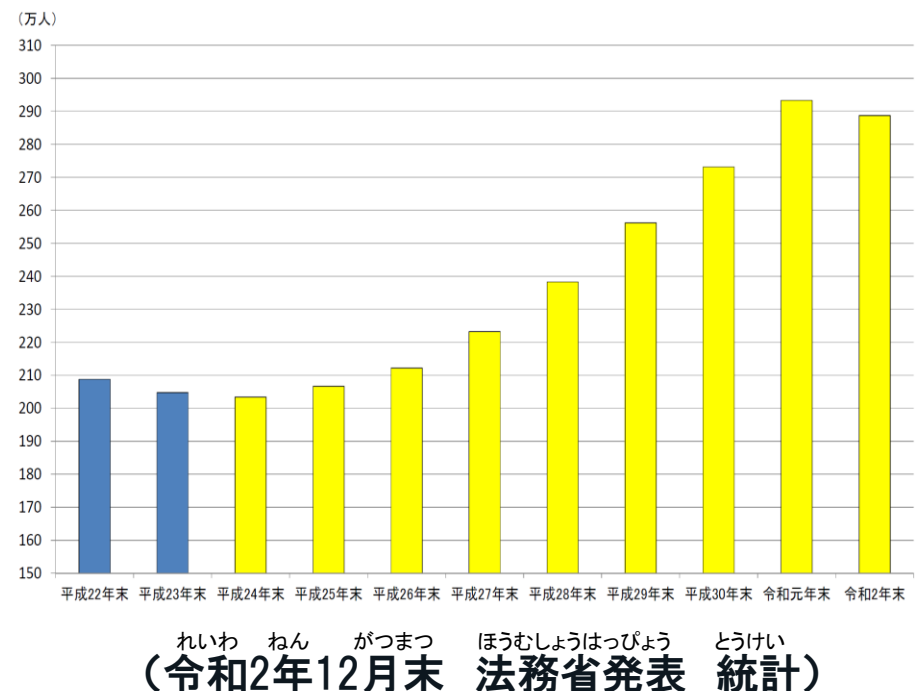
日本で暮らす外国人の状況

▶ **総数** 2,887,116人
 * 対前年末比で1.6%減
 * 総人口に占める割合: 2.29%
 (令和2年12月末の人口1億2,577万人として笠間にて計算)

▶ **国籍・地域**

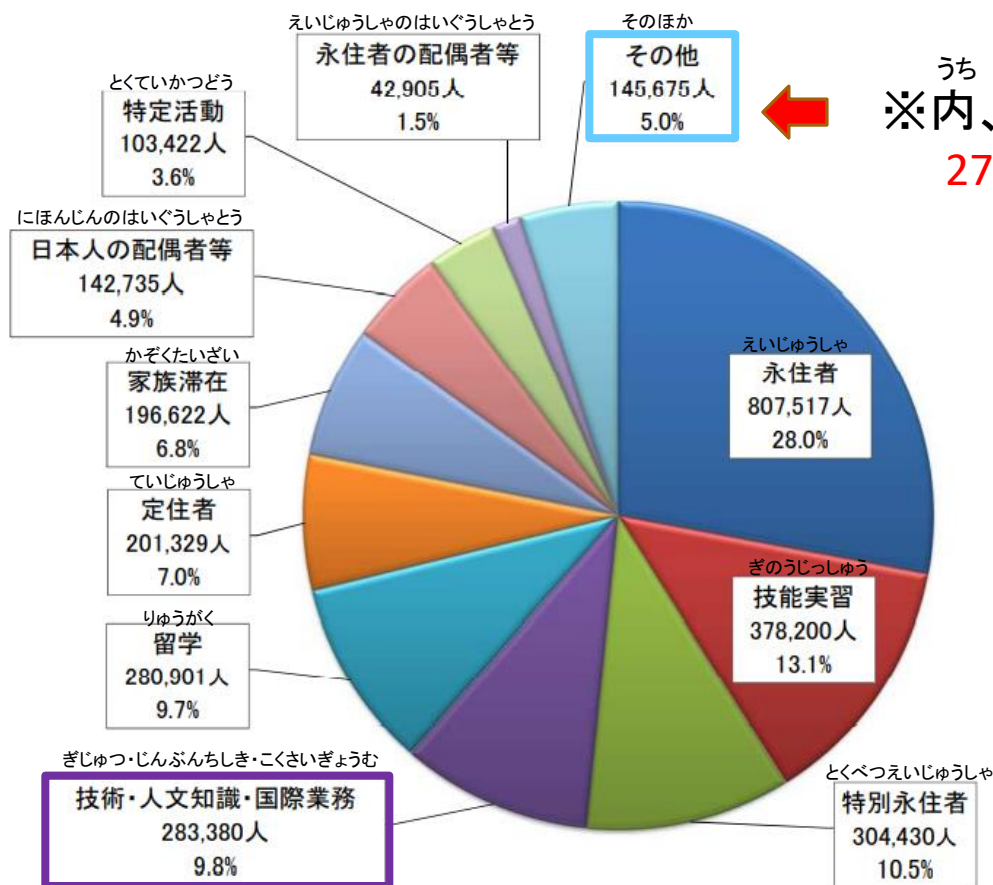
	国籍・地域	人数	構成比	対前年比
1位	中国	778,112人	27.0%	(- 4.4%)
2位	ベトナム	448,053人	15.5%	(+ 8.8%)
3位	韓国	426,908人	14.8%	(- 4.4%)
4位	フィリピン	279,660人	9.7%	(- 1.1%)
5位	ブラジル	208,538人	7.2%	(- 1.5%)
6位	ネパール	95,982人	3.3%	(- 0.9%)

だい ず ざいりゅうがいこくじんすう すいいい(そうすう)
 【第1-1図】在留外国人数の推移(総数)



ざいりゅうしかくべつにんずう 在留資格別人数と構成比（％）

こうせいひ
れいわ ねん がつまつじでん
(令和2年12月末時点)



うち「けいえい・かんり」
※内、「経営・管理」は
27,235人(0.9%)

はたら ほうほう
「働く」方法

① ^{しゅうしょく}就職
(^{きぎょう}企業に^{しゅうしょく}就職して^{はたら}働く)

② ^{きぎょう}起業・^{けいえい}経営
(^{じぶん}自分でビジネスを
^た立ち^あ上げて^{はたら}働く)

メリット・デメリット

	就職 ^{しゅうしょく}	起業・経営 ^{きぎょう・けいえい}
仕事の内容 ^{しごと ないよう}	会社が決めた仕事をする ^{かいしゃ き しごと}	自分のやりたいことが自由にできる ^{じぶん}
仕事の時間 ^{しごと じかん}	決まっている ^き	決まっていない (自由に決められる) ^{き じゆう}
休み ^{やすみ}	決まっている (週2日、有給休暇など) ^{き しゅうふつか ゆうきゅうきゅうか}	決まっていない (自由に決められる) ^{き じゆう}
収入 ^{しゅうにゅう}	安定的 ^{あんていき}	不安定 ^{ふあんてい} でも、高い収入を得られる 可能性 ^{たか しゅうにゅう え かのうせい} がある！
定年 ^{ていねん}	あり	なし
総合評価 ^{そうごうひょうか}	安定！ ^{あんてい}	自由！ ^{じゆう}

自分のキャリアプラン、 ライフプランをかんがえてみよう！

- ・ 自分^{じぶん}に^{はたら}あ^{かた}っている「働き方」は
どちら^{どち}で^かしょうか？

- ・ 起業^{きぎょう}したい^{ばあい}場合は、
 - い^{きぎょう}ま^{きぎょう}す^{きぎょう}ぐ^{きぎょう} 起^{きぎょう}業^{きぎょう}？
 - あ^{きぎょう}と^{きぎょう}か^{きぎょう}ら^{きぎょう} 起^{きぎょう}業^{きぎょう}？
 - 日^{にほん}本^{きぎょう}で^{きぎょう} 起^{きぎょう}業^{きぎょう}？
 - ベ^{きぎょう}ト^{きぎょう}ナ^{きぎょう}ム^{きぎょう}で^{きぎょう} 起^{きぎょう}業^{きぎょう}？



◆ レストラン^{けいえい}経営

ベトナムレストラン、中華料理店^{ちゅうかりょうりてん}、インド料理店^{りょうりてん}、
カフェバー、パブなど

- ・場所^{ばしょ}：お店^{みせ}＋事務所^{じむしょ}
- ・人^{ひと}：経営者^{けいえいしゃ}、コック、フロア
- ・許可^{きょか}：飲食店営業許可^{いんしょくてんえいぎょうきょか}（保健所^{ほけんじょ}）



◆ ゆしゅつにゆうぎょうむ 輸出入業務

にほん せかい ゆしゅつ はんばい
日本から世界へ：輸出販売

せかい にほん ゆにゆう はんばい
世界から日本へ：輸入販売

しょくひん、でんかせいひん、くるま（しんしゃ・ちゅうこしゃ）
食品、電化製品、車（新車・中古車）、なんでも！



ちゅういてん 《注意点》

ゆにゆうはんばい きょか しかく ふよう
・輸入販売：許可や資格は不要だが、

しょうひん まも
商品によって守るべきルールあり。

しょうひん しょうひんえいせいほう しょうひんひょうじ ゆにゆうとどけでせいど
例：食品→食品衛生法（食品表示、輸入届出制度など）

ゆしゅつはんばい ぜいかん ゆしゅつにゆうふごう はっこう う
・輸出販売：税関から「輸出入者符号」の発行を受けるのみだが、

あつか しょうひん きょか ひつよう
扱う商品によって許可が必要。

ちゅうこしゃ こぶつしょうきょか
例：中古車→古物商許可

じんざい

◆ 人材ビジネス

じんざいしょうかい ゆうりょう むりょうしょくぎょうしょうかい じぎょうきょか
・人材紹介： **有料・無料職業紹介事業許可**

きぎょう じんざい しょうかい しょうかいりょう かい
企業に人材を紹介して紹介料をもらう(1回)

※日本国内の人材／海外の人材
にほんこくない じんざい かいがい じんざい

※フルタイム中心
ちゅうしん

じんざいはけん ろうどうしゃ はけん じぎょう きょか
・人材派遣： **労働者派遣事業許可**

じしゃ とうろく しゃいん きぎょう はけん
自社に登録した社員を企業に派遣して

はけんりょう まいつき
派遣料をもらう(毎月)

※フルタイム／パート／アルバイト

◆ ふどうさん かんれん 不動産関連

ふ どう さん ば い ば い ち ん たい ちゅうかいぎょう
・不動産売買・賃貸の仲介業

⇒ たくちたてものとりひきぎょうきょか
⇒ 宅地建物取引業許可

ふ どう さん ち ん たい ぎ ょ う
・不動産賃貸業

⇒ きょか ふよう
⇒ 許可不要

ふ どう さん か ん り じ ぎ ょ う
・不動産管理事業

⇒ きょか ふよう
⇒ 許可不要



◆ りょこうぎょうかんれん 旅行業関連

りょこうしゃ たい こうつうきかん しゅくはく てはい たびさき あんない
旅行者に対して、交通機関や宿泊の手配、旅先での案内など、
さまざまなサービスを提供して利益を得る

1) 企画旅行

① 募集型: パッケージツアー

② 企画型: オーダーメイドのツアー

2) 手配旅行:

旅行者に代わって、交通機関や宿泊を手配

例) 航空券販売、旅館の手配、貸し切りバスの手配

○ りょこうぎょう とうろく ひつよう 旅行業の登録が必要！

りょこうぎょうとりあつかいかんりしゃ せんにな きじゅんしさんがく じょうけん
(旅行業取扱管理者の選任、基準資産額などの条件)



◆ ITビジネス

ぎじゅつ かつよう ていきょう
IT技術を活用したシステムやサービスを提供

ぎょうかい つうしんぎょうかい ぎょうかい
インターネット・Web業界、通信業界、ソフトウェア業界、

ぎょうかい じょうほうしより ぎょうかい ぶんや
ハードウェア業界、情報処理サービス業界など、いろいろな分野が。

じだい
時代はDX(デジタルトランスフォーメーション)！

しんとう とお ひとびと せいかつ めん
ITの浸透を通して、人々の生活をあらゆる面で

よ ほうこう へんか ぎょうかい
より良い方向に変化させようと、あらゆる業界が

いこうちゅう
デジタルに移行中！

きんゆう ふどうさん ふどうさん
フィンテック(金融)、不動産テック(不動産)、

のうぎょう きょういく
アグリテック(農業)、エドテック(教育)、

じんじ・さいよう
HRテック(人事・採用) など



がいこくじんけいえいしゃ おお ぶんや
外国人経営者に多いビジネス分野⑦

◆ 在日外国人支援サービス

にほん く がいこくじん やく まん にん
日本で暮らす外国人は約300万人！

がいこくじん かたがた にほん せいかつ
外国人の方々が日本で生活しやすくするために
さまざま ていきよう かいしゃ たんじょう
様々なサービスを提供する会社が誕生しています

- ・ にほんご がくしゅう しえん 日本語学習支援
- ・ がくしゅうしえん 学習支援
- ・ せいかつしえん 生活支援
- ・ しごと さが しえん 仕事探しの支援
- ・ じゅうきょ さが しえん 住居探しの支援
- ・ かいがいそうきん しえん 海外送金の支援
- ・ ほんやく つうやく 翻訳・通訳サービス
- ・ ざいりゅうしかく てつづ しえん 在留資格の手続き支援

↑
わたし ぎょうせいしよし
私たち行政書士がやっています



せんぱい

けいえいしゃ

しょうかい

先輩経営者の紹介

●ファムドックフォンさん

スタートアゲイン株式会社

かぶしきがいしゃ
（人材紹介ビジネス）

●カタノトアンさん

JV Solutions株式会社

かぶしきがいしゃ
（輸入販売ビジネス）

第2部：

起業・経営をすることに

決めたら考えること

事業計画を作ろう！

さいしょ 最初にすること ＝「じぎょうけいかく」 ＝「事業計画」作成 さくせい

どんなビジネスをするかかんが
考える！

ベトナム人Lanさん
げんざい、にほん かいしゃきんむ
(現在、日本の会社勤務)



ベトナムからココナッツ
シュガーをゆにゆう
輸入して、
にほん はんばい
日本で販売したい！

① どうして、そのビジネス？

- ・ どうして、そのビジネスを
自分で^{じぶん}やりたいのですか？
- ・ 事業に活かせる^{じぎょう}経験^{けいけん}や知識^{ちしき}は
ありますか？



ベトナムの実家^{じっか}で
ココナッツ^{ココナッツ}シュ
ガー^{つく}作ってます！

輸出^{ゆしゅつ}手続^{てつづき}と海外^{かいがい}
営業^{えいぎょう}の経験^{けいけん}
あります！

② 在留資格の確認



きぎょう けいえい
・起業・経営するための

ざいりゅうしかく も
在留資格を持っていますか？

いま も ばあい けいえい
・今持っていない場合は、経営ができる

ざいりゅうしかく へんこう
在留資格に変更できそうですか？

けいえい・かんり
「経営・管理」に
か
変えられるか、
かんが
考えてみます！

ねん た
あと4年経った
えいじゅうしゃ
ら、永住者に
なれるかも！

けっこん
結婚したら、
かぞくたいざい
家族滞在に
なれるかも！

ざいりゅうしかく いちらんひょう
在留資格一覽表



出入国在留管理庁
Immigration Services Agency of Japan

就労が認められる在留資格（活動制限あり）

在留資格	該当例
外交	外国政府の大使、公使等及びその家族
公用	外国政府等の公務に従事する者及びその家族
教授	大学教授等
芸術	作曲家、画家、作家等
宗教	外国の宗教団体から派遣される宣教師等
報道	外国の報道機関の記者、カメラマン等
高度専門職 （こつとせんもんしよく）	ポイント制による高度人材
経営・管理 （けいえい・かんり）	企業等の経営者、管理者等
法律・会計業務	弁護士、公認会計士等
医療	医師、歯科医師、看護師等
研究	政府関係機関や企業等の研究者等
教育	高等学校、中学校等の語学教師等
技術・人文知識・国際業務	機械工学等の技術者等、通訳、デザイナー、語学講師等
企業内転勤	外国の事務所からの転勤者
介護	介護福祉士
興行	俳優、歌手、プロスポーツ選手等
技能	外国料理の調理師、スポーツ指導者等
特定技能（注１）	特定産業分野（注２）の各業務従事者
技能実習	技能実習生

（注１）平成31年4月1日から

（注２）介護、ビルクリーニング、素材材産業、産業機械製造業、電気・電子情報関係産業、建設、造船・船用工業、自動車整備、航空、宿泊、農業、漁業、飲食物品製造業、外食業（平成30年12月25日閣議決定）

身分・地位に基づく在留資格（活動制限なし）

在留資格	該当例
永住者 えいじゅうしゃ	永住許可を受けた者
日本人の配偶者等 （にほんじんのはいごうしゃどう）	日本人の配偶者・実子・特別養子
永住者の配偶者等 （えいじゅうしゃのはいごうしゃどう）	永住者・特別永住者の配偶者、我が国で出生し引き続き在留している実子
定住者 ていじゅうしゃ	日系3世、外国人配偶者の連れ子等

就労の可否は指定される活動によるもの

在留資格	該当例
特定活動	外交官等の家事使用人、ワーキングホリデー等

就労が認められない在留資格（※）

在留資格	該当例
文化活動	日本文化の研究者等
短期滞在	観光客、会議参加者等
留学 りゅうがく	大学、専門学校、日本語学校等の学生
研修	研修生
家族滞在 （かそくたいざい）	就労資格等で在留する外国人の配偶者、子

※ 資格外活動許可を受けた場合は、一定の範囲内で就労が認められる。

「^{けいえい}経営・^{かんり}管理」の^{ざいりゅうしかく}在留資格を ^{しゅとく}取得するための^{ひつようじょうけん}4つの必要^{ひつよう}条件

1) 「^{けいえい}経営」に^{じゅうじ}従事 × ^{しゅつし}出資^{だけ} × ^{ちょうり}調理 × ^{ひつよう}プログラミング

2) ^{じぎょう}事業の^{あんていせい}安定性と^{けいぞくせい}継続性
(^{じぎょうけいかく}しっかりとした事業計画が^{ひつよう}必要)

3) ^{こしつ}個室の^{じむしょ}事務所をもつ^{ひつよう}必要

4) ^{じぎょう}事業の^{きぼ}規模が^{いってい}一定の^{いじょう}レベル以上

^{しほんきん}・^{しゅつしきん}資本金または^{そうがく}出資金の^{まんえんいじょう}総額が500万円以上

または
^{めいいじょう}・^{じょうきん}2名以上の^{しよくいん}常勤の^{こよう}職員を^{こよう}雇用

(^{にほんじん}日本人・^{とくべつえいじゅうしゃ}特別永住者・^{えいじゅうしゃ}永住者・^{にほんじん}日本人の^{はいぐうしゃとう}配偶者等・^{えいじゅうしゃ}永住者の^{はいぐうしゃとう}配偶者等・^{ていじゅうしゃ}定住者)

起業・経営できる^{ほか}その他の在留資格

① ^{えいじゅうしゃ}永住者・^{にほんじん}日本人の^{はいぐうしゃとう}配偶者等・

^{えいじゅうしゃ}永住者の^{はいぐうしゃとう}配偶者等・^{ていじゅうしゃ}定住者

⇒ ^{じゆう}自由にビジネスができる

(^{こしつ}個室の^{じむしょ}事務所不要、^{ふよう}500万円^{まんえん}不要^{ふよう}・・・)

② ^{かぞくたいざい}家族滞在＋^{しかくがいかつどうきょか}資格外活動許可

⇒ ^{ちい}小さなビジネスができる

③ ^{ほか}その他⇒^{こべつ}個別に^{そうだん}相談してください

③ ^{しょうひん}商品や^きサービスを決める

どんな^{しょうひん}商品、どんな^きサービスを
^{ていきょう}提供しますか？

ココナッツシュガー
^{あま}
は甘いんです！

ココナッツシュガー
^{けんこう} ^{びよう}
は健康と美容に
いいんです！



④お客さんは誰ですか？

どんな人^{ひと}にあなたの商品^{しょうひん}
(サービス)を売^うりたいですか？



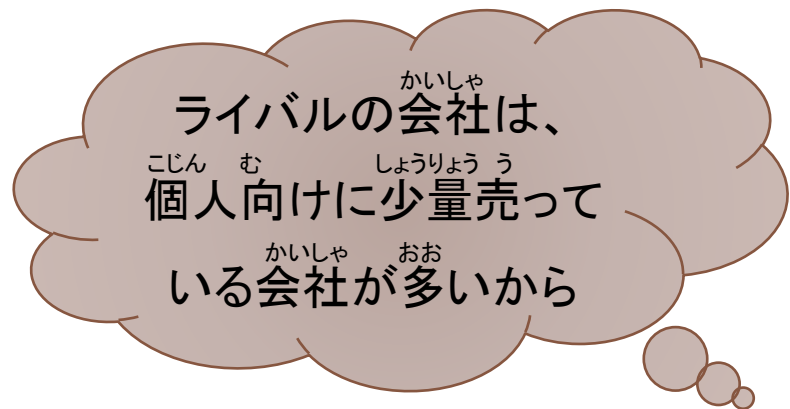
ベトナム
レストラン！



びようかし けんこう
美容と健康にいい
お菓子を作ってい
るケーキ屋^やさん！

⑤ライバルに^ま負けない あなたの^{つよ}強み・^{みりよく}魅力は？

その人^{ひと}たちは、どうして、
あなたの^{しょうひん}商品を買^かってくれ
^{おも}いますか？



⑥ どうやって^う売^うるの？

- ・ どうやって仕^し入^いれますか？
- ・ どうやって^う売^うりますか？



ベトナムで生産^{せいさん}されるココナッツシュガー^かを買^かって、船^{ふな}便^{びん}で輸送^{ゆそう}します！

ベトナムレストランや、
ケーキ屋^やさん、お菓^か子^し屋^やさんをまわって、
売^うれるお店^{みせ}を開拓^{かいたく}します！



⑦いくらで売^うるの？



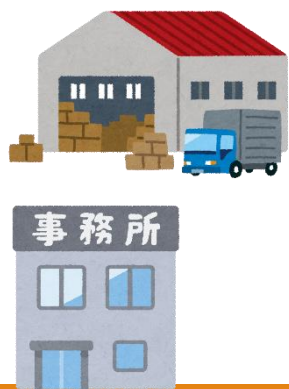
- ・利^{りえき}益^{ねだん}がでる値段？
- ・ライバルはいくらで売^うっている？

ライバルは1kg 2500^{えん}円。
私^{わたし}は、一度^{いちど}に量^{りょう}をたくさ
ん^う売^{えん}るから、1kg 2200^{えん}円、
10kg 20,000^{えん}円かな？

輸入^{ゆにゆう}ビジネスは、
利^{りえき}益^{りつ}率^{わり}3割^{もくひょう}が目標！
(経^{けいひ}費^{かんが}はあとから
考え^{かんが}ましょう)

⑧ビジネスの形態は？^{けいたい}

- ^{じむしょ}事務所の場所は？^{ばしょ}
- ^{しゃいん}社員を雇う？^{やと}
- ^{かいしゃ}会社？個人事業主？^{こじんじぎょうぬし}



^{じむしょ}事務所スペース
^{そうこ}と倉庫スペース
が必要！^{ひつよう}

^{さいしょ}最初は
ひとりから
^{はじ}始めたい

⑨^{しゅうしけいかく}収支計画^{かんが}を考えよう

～^{けいひ}経費^わが分かったら、^{りえき}利益^{かくにん}がでるか確認してみよう！～

- ・^{うりあげ}売上はいくら？
- ・^{けいひ}経費はいくら？
- ・^{りえき}利益はいくら？



(つづき)

◆^{うりあげ}売上

ベトナムレストラン10店舗^{てんぽ} × 4万円^{まんえん} (20kgあたり) = 40万円/月^{まんえん つき}

ケーキ店・和菓子店5店舗^{てんぽ} × 8万円^{まんえん} (40kgあたり) = 40万円/月^{まんえん つき}

→ 80万円^{まんえん} × 12か月^{げつ} = 960万円^{まんえん}

◆^{けいひ}経費

960万円^{まんえん} × 70% = 672万円^{まんえん}

◆利益

960万円^{まんえん} - 672万円^{まんえん} = 288万円^{まんえん}

^{うりあげ}
【売上】

がんばって
^{えいぎょう}
営業しなきゃ！

^{けいひ}
【経費】

^{すこ}
少しでも
おさえなきゃ！

^{りえき}
【利益】

できるだけ
^ふ
増やさなきゃ！

きぎょうしきん

⑩起業資金はいくら？

きぎょう とき さいしよ かね けいさん
～起業する時に、最初にかかるお金を計算します！～

- ・事務所・倉庫
- ・売^うるための商品^{しょうひん}（先^{さき}に仕入^{し い}れ・輸送^{ゆうそう}）
- ・チラシ制作^{せいさく}・サイト制作^{せいさく}
- ・会社設立^{かいしゃせつりつ}手続^{てつづ}き費用^{ひよう}
- ・最初^{さいしよ}の数^{すう}か月間^{げつかん}の運^{うん}転^{てん}資^{しきん}金



などなど

ちよきん
これまで貯金して
まん
300万ためた！

けいえい・かんり ざいりゆう
「経営・管理」の在留
しかく しゅとく ばあい
資格を取得する場合
まんいじょうひつよう
は、500万以上必要！
た まんえん
足りない200万円は？

きんゆうきかん ゆうし う
金融機関から融資を受
むずか
けるのはなかなか難し
さいしよ じぶん
いので、最初は自分で
じゅんび
準備しましょう。

⑪まとめ



じぎょう けいかく
～やりたい事業の計画がみえてきた！～

質問	Lanさんの答え
どんなビジネス？	輸入販売
商品は？	ベトナム産コナッツシュガー（ベトナムから輸入）
その商品の魅力は？	美容や健康に良いです。ダイエットやデトックス効果ばっちりです。
お客さんは？	・ベトナムレストラン ・美容や健康に良いケーキやお菓子を作っているお店
どうやって売る？	ベトナムレストランからの紹介で販路を開拓します
収支計画は？	売上960万円－経費672万円＝288万円 ※最初は小さく始めて、1年後に利益が出る形で。
起業資金は？	自己資金300万円＋200万円を親戚・彼から借りる
在留資格は？	「経営・管理」に変更する予定 ※難しい場合は、3年待って永住申請するか、結婚して「家族滞在」になってから「資格外活動許可」で。

せんぱい けいえいしゃ はなし き
先輩経営者の話を聞いてみよう！

どうして
そのビジネスに
しましたか？



第3部

起業するときの手続き

～たくさん手続きがあります～

かいしゃ せつりつ てつづ 1) 会社設立の手続き

- ① **かいしゃ けいたい けつてい** 会社の形態を決定
 - ・ **かぶじきがいしゃ ごうどうがいしゃ** 株式会社/合同会社
 - ・ **やくいん** 役員
 - ・ **ほんてん ばいしょ ひつよう おう じむしょ ちんたい** 本店の場所(必要に応じて事務所を賃貸) など
- ② **ていかん** 定款(**かいしゃ うんえい** 会社を運営するためのルール)の作成・**さくせい にんしょう** 認証
 - ※ **ごうどうがいしゃ ばあい にんしょう ふよう** 合同会社の場合は認証は不要です
 - ※ 「**じぎょう もくてき** 事業の目的」をしっかりと書くことが **だいじ** 大事です
- ③ **せつりつそうかい とりしまりやくそうかい** 設立総会・取締役会
- ④ **しほんきん はらいこ** 資本金の払込み
- ⑤ **ほうじんせつりつとうき** 法人設立登記 ⇒ **ほうじんせつりつ** 法人成立



せつりつご てつづ 2) 設立後の手続き

① 税務署

- 法人設立届出書
- 給与支払い事務所等の開設届出書
- 源泉所得税の納期の特例の承認に関する申請書
- 青色申告の承認申請書

② 都道府県税事務所

- 法人設立届出書

③ 市区町村

- 法人設立届出書

最初から社員を雇う場合

④ 労働基準監督署

- 労働保険関係成立届
- 労働保険料概算保険料申告書

⑤ 公共職業安定所(ハローワーク)

- 雇用保険適用事業所設置届
- 雇用保険被保険者資格取得届

⑥ 社会保険事務所

- 新規適用届
- 新規適用事業所現況書
- 被保険者資格取得届

外国に住む人が10%以上を出資する場合

⑦ 日本銀行

事前の届出または事後の報告



えいぎょうきょか 3) 営業許可(ビジネスライセンス)

① レストラン経営

いんしょくてんえいぎょうきょか ほけんじょ
飲食店営業許可(保健所)

② 輸出入ビジネス

きょか ふよう あつか ぶっぴん きせい あ
許可は不要だが、扱う物品によって規制有り

れい) しょくひん: しょくひんえいせいほう ちゅうこひん ゆしゆつ こぶつしょうきょか
例) 食品: 食品衛生法、中古品の輸出: 古物商許可

③ 不動産関連

たくちたてものとりひきぎょうきょか ちゅうかいぎょう
宅地建物取引業許可(仲介業)

④ 旅行業

とうろく
登録

⑤ IT

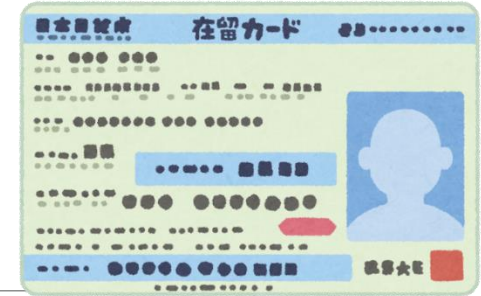
ふよう
不要

⑥ 在日外国人支援サービス 不要

とくていぎのうがいこくじん しえん ていきょう とうろくしえんきかん とうろく
※特定技能外国人への支援サービス提供: 登録支援機関としての登録



4) 在留資格の手続き



・在留資格変更許可申請（経営・管理など）

※会社を設立してから、在留資格の申請

※ほかの就労資格より審査に時間がかかることが多い

・永住許可申請

※永住の審査は1年程かかるので、審査期間を考えて申請を！

・資格外活動許可申請（個別許可）

※「家族滞在」「留学」の在留資格の人が小さなビジネスをする場合

※事業計画を立ててから、ビジネスを始める時に申請

事業計画を立てる時から、在留資格について考えておき、時期がきたら申請しましょう。

だい ぶ
第4部：

がんばって^{けいえい}経営！

1) 売上、利益を上げ続ける！

$$\begin{array}{ccccccc} \text{うりあげ} & & \text{りえき} & & \text{あ} & & \text{つづ} \\ \text{売上} & = & \text{集客数} & \times & \text{成約率} & \times & \text{客単価} \end{array}$$

◆お客さんの数を増やす

① 新しいお客さんを開拓する

お客さんの行動・思考にあわせたマーケティング戦略を考える

② お客さんのリピート率を高める

次回に使えるクーポン券を発行する、メールマガジンを送るなど

③ お客さんからの紹介を増やす



(つづき)

◆^{しょうひんりよく}商品力のアップ

④^{きやく}お客さんの^{いけん}意見を^{せっきよくてき}積極的に^き聞いて、^{しょうひん}商品を^{かいりよう}改良する

^{きやく}お客さんの^あニーズにより^{しょうひん}合った商品に

⑤^{あた}新しい^{しょうひん}商品・^{かい}サービスを^{はつ}開発したり、^{しょうひん}商品の^{しゅるい}種類を^ふ増やす

^{きやく}お客さんの^あニーズに合わせて、^{ほか}他の^{せんたくし}選択肢も^{ていきよう}提供

⑥^{つよ}強み・^{みりよく}魅力をもっとアピールする



(つづき)

◆ ^{かかく} ^{かんが} 価格を考える

⑦ ^{しょうひん} 商品の ^{かかく} ^{みなお} 価格を見直す

^{ねだん} ^{やす} 値段を安くして ^か たくさん買ってもらうか、^{ねだん} ^{たか} 値段を高くするか...

⑧ ^{きやくたんか} 客単価をあげる

^{かい} ^か 1回に買ってもらう ^{りょう} ^ふ 量を増やすなどして、^{ひとり} ^{しゃ} 1人(1社)あたりの ^{こうにゆうがく} ^あ 購入額を上げる

⑨ ^{けいひ} ^{せつやく} 経費を節約して、^{りえき} ^{たくさん} 利益が沢山出るようにする



「^{けいえい} ^{かんり} 経営・管理」の ^{ざいりゅうしかく} ^{いじ} 在留資格を維持するためには...

^{じぎょう} ^{うりあげ} ^{りえき} ^あ 事業の売上・利益を上げ、^{じぶん} ^{ほうしゅう} 自分も報酬をしっかりとらわないと！

2) 社員を雇用したくなったら

《人を雇用するための手続き》

- ・雇用契約の締結
- ・社会保険の手続き
- ・労働保険の手続き
- ・毎月の給与計算



あなたが事業に集中するために、「社会保険労務士」という専門家のサービスを利用するとよいでしょう。

など

外国人を雇うときに、在留資格に気を付けないと...

→「不法就労助長罪」で、経営者のあなたも刑事罰を受け、

あなたも退去強制になることも！

3) 会計・税務もしっかりと！

・**会計記帳**（日々の収入、支出を記録）

・**税務申告**と**納税**

など



あなたが事業に集中する
ために、「**税理士**」などの
専門家のサービスを利用
するとよいでしょう。

この他にも、**様々な法令**を守らないと、法令違反となって、会社が
営業停止になったり、刑事罰を受けることもあるので注意を！

【^{けいえい}経営しながら^{じんせい}人生^おで起こること】

① ^{けっこん}結婚した



→「^{けいえい}経営・^{かんり}管理」の場合、^{ばあい}配偶者は「^{かぞくたいざい}家族滞在」の^{ざいりゅうしかく}在留資格で、
^{ほんごく}本国からの^よ呼び寄せができる！

② ^こ子どもができた



→「^{けいえい}経営・^{かんり}管理」の場合、^{ばあい}お子さんは「^{かぞくたいざい}家族滞在」の^{ざいりゅうしかく}在留資格を
^{しゅとく}取得できる！（^{ほんごく}本国からの^よ呼び寄せも^{かのう}可能）

^{じぎょう}事業の^{うりあげ}売上・^{りえき}利益、^{じぶん}自分の^{ほうしゅう}報酬が^{ひく}低いと

^{ふきよか}不許可になることもあるので^{ちゅうい}注意を・・・

【^{けいえい}経営しながら^{じんせい}人生で^お起こること】

③ ^{えいじゅうしんせい}永住申請したい

※申請時に、3年か5年の^{ざいりゅうきかん}在留期間を持っていることが必要！
この期間を得るためには、会社の売上・利益、自分の報酬を
あ
上げないといけない！

※会社が^{しゃかいほけん}社会保険（^{けんこうほけん}健康保険や^{ねんきん}年金）、^{ろうどうほけん}労働保険に加入して
いないと、^{ふきよか}不許可になるので^{ちゅうい}注意！

④ ^{しゃいん}社員が^{えいじゅうしんせい}永住申請したい

※「^{みもとほしょうにん}身元保証人になって！」と言われることもあります。

※会社が^{ろうどうほけん}労働保険、^{しゃかいほけん}社会保険に加入していないと、
^{しゃいん}社員に^{めいわく}迷惑をかけることになりますので^{ちゅうい}注意が^{ひつよう}必要です。

せんぱい けいえいしゃ はなし き
先輩経営者の話を聞いてみよう！

- ・^{けいえい}経営をはじめてみて、どうですか？
- ・^{じゆう}自由ですか？ ^{やりが}やりがい^{かん}を感じますか？
- ・^{たいへん}大変なことはありましたか？
- ・これからの^{ゆめ}夢^{おし}を教えてください。
- ・^{きぎょう}起業を^{かんが}考えている方たちへ^{かた}
メッセージを！



まとめ

- ◆ 起業・経営というのも、ひとつの選択肢！
みなさんの人生を豊かにするだけでなく、
日本も元気になる！
- ◆ 起業・経営をするためには、商品・顧客・価格など、
事業に大切なことを常に考えなければなりません。
また、日本の様々な社会の制度・ルールを
知らなければいけません。
- ◆ 勇気と覚悟を持って臨んでください！
- ◆ 先輩方みたいになれるよう、頑張ってください！

Q&A

なんでも聞いてください！

- きぎょう 起業・けいえい 経営 はなし の話
- しゅうしょくさき 就職先 さが 探しの はなし 話
- ざいりゅうしかく 在留資格 はなし の話 など

せいちょう ご清聴ありがとうございました！

VISA 在留資格 비자

5か国語による

外国人無料相談

Free Telephone Counseling 5 languages

外国人無料相談の外国人免費電話諮詢 Consulta gratis por tel en 5 idiomas Consulta gratis pelo tel em 5 idiomas



VISA Permanent Naturalization

在留資格 (ビザ) 永住・帰化

居留資格 永住・帰化

비자 영주・귀화

Vistos Naturalização

TEL 045-227-5560

13:30→16:30

日本語：毎週月曜日・水曜日・金曜日
English：Every Wednesday
中文：星期三
Español：4ª Viernes de mes
Português：4ª Sexta-feira do mês

しつもん
質問したいことがあったら、
いつでも、
かながわけんぎょうせいしょかい
神奈川県行政書士会まで
とあ
お問い合わせください！

げつ すい きん
月・水・金の
ごご むりょう
午後は、無料で
でんわ そうだん
電話で相談が
できます！



神奈川県行政書士会 担当：国際部

Kanagawa Administrative Lawyers Association International Affairs Div.
神奈川県行政書士会 国際部
Asociación de los Gestores Legales en Kanagawa Dep. Asuntos Internacionales
Associação dos Despachantes em Kanagawa Dep. Assuntos Internacionais

T231-0023
横浜市中区山下町2
産業貿易センタービル7F
TEL:045-641-0739
<http://www.kana-groo.jp/>

